



CEAM.

CURSOS CORTOS

SAN BORJA
OCTUBRE 2026

INICIO DE CLASES
19 DE OCTUBRE

Vive la mejor experiencia de Moda en CEAM

E-COMMERCE DE MODA

¿De qué trata el curso?

El curso brinda las herramientas esenciales para llevar su marca o negocio a una plataforma de comercio electrónico. Se desarrollarán los principios fundamentales para el manejo de una tienda virtual de modo exitoso.

★ BENEFICIOS DE ESTUDIAR EN CEAM

- Certificación CEAM sin costo adicional.
- La mejor infraestructura del país para realizar tus proyectos.
- Docentes especializados en el sector.

TEMAS A DESARROLLAR

Sesión 1

Introducción al E-commerce.

El Marketing en medios digitales:

- Marketing online: diferencias frente al marketing.
- El perfil del internauta.
- Características de la web.
- Tipos de contenido de la web
- El uso comercial de la web.
- Que es el marketing

Sesión 2

Marketing, Segmentación y el Consumidor digital.

- Segmentación.
- El consumidor digital Vrs. El Consumidor tradicional
- Buyer Persona.
- Las 4 P's.

Sesión 3

Canvas Digital.

- La importancia de la creación de productos: Cómo crearlos en E-commerce.
- Propuesta Única de Valor.
- Canvas.

Sesión 4

El Marketing en buscadores Web en la Moda.

- ¿Que es el SEO?
- ¿Que es el SEM?
- Tienda Virtual y Marketplace.
- Características principales de cada canal.
- Ventajas, tendencias y exigencias.
- Ecosistema de los Marketplace.
- Análisis de Marketplace: caso .

Sesión 5

Canales y modelos de negocios en E-commerce en la Industria de la Moda.

- La tienda virtual.
- Experiencia del usuario.
- Consumer Experience map.
- Diseño. Plantillas.
- Dominio. Hosting.
- Ejemplos de plataformas.
- Nuevas tendencia.

Sesión 6

Pasarelas de Pago.

- Pagos online. Pagos offline. Ejemplos.
- Ventajas y desventajas.
- Pricing en E-commerce.
- Principales indicadores de E-commerce: metas / ventas/ KPI's.
- Ratio de conversión.

Sesión 7

Redes Sociales y Herramientas de comunicación.

- Tipos y ventajas de redes sociales.
- Cómo escoger una red social para tu empresa.
- Herramientas de Diseño-fotografía- Video.
- Estrategias de comunicación en Redes Sociales.
- Elaboración Facebook, Instagram, for business.

INFORMACIÓN GENERAL

Frecuencia

Lunes

Horario

07:00 p.m. - 10:00 p.m.

Inicio

19 de octubre

Duración

7 semanas · 21 horas lectivas

Modalidad

Presencial

Sede

San Borja

s/.680

Pago único

INVERSIÓN

*Los costos no incluyen comisiones bancarias

MÉTODOS DE PAGO

Para formar parte de este curso es necesario que realices el pago de la inscripción.

Estas son las formas de pago que tenemos:

Enviar la constancia por correo o WhatsApp:
mercedeswong@ceam.edu.pe

 914 974 651

1. Depósito en cuenta

- Banco Scotiabank
- Cta. Cte. 001-0108214
- Razón Social: DU CONDOR S.A
- *Tiene que dar el nombre del alumno en ventanilla.

2. Transferencia

- Código Interbancario: 00902800001010821427
- Razón Social: DU CONDOR S.A
- RUC: 20377852029

3. Pago Link (Niubiz)

- Acepta tarjetas débito y crédito.

Si deposita desde provincia debe considerar adicionalmente la comisión por este abono de S/. 8.00 o su equivalente según informe el banco.

Para mayor información:

-  244 0792
-  941 675 746 / 975 231 557 / 991 729 525
-  info@ceam.edu.pe
-  www.ceam.edu.pe
-  Av. Javier Prado Este 2438, San Borja

VIVE
CREA
SUEÑA

CONDICIONES DE LA INSCRIPCIÓN

- ➡ *La inscripción o matrícula es un acto formal y voluntario que acredita la condición del estudiante e implica el compromiso de cumplir con los horarios establecidos.*
- ➡ *Una vez inscrito/matriculado el estudiante, no habrá cambios ni devoluciones.*
- ➡ *Los derechos pagados no son transferibles a otras personas ni a otros inicios.*
- ➡ *La institución se reserva el derecho de cancelar cualquier programa si no se llega al quórum requerido.*
- ➡ *En caso desee **factura** indicarlo al momento de enviar su comprobante de pago (depósito, transferencia o pago link).*
- ➡ *Cuando se realiza una transferencia diferida tarda en pasar de 2 a 3 días dependiendo del banco. Tomar las previsiones del caso. De preferencia realizar una **transferencia inmediata**.*
- ✓ *El pago lo puede hacer por transferencia, depósito o por link Niubiz que le permite pagar con tarjeta de débito o de crédito*